

San Pedro Garza García, N.L., a 24 de abril de 2025

A quien corresponda:

PRESENTE. -

Gracias a la implementación de la plataforma y servicio digital WISE, logramos reducir en un 50% el tiempo de análisis de propuestas, negociaciones y asignaciones de contratos de obra de nuestros proyectos. Esto nos ha permitido tomar decisiones más ágiles, sin comprometer la calidad ni los estándares técnicos de cada proyecto.

Hoy operamos con total transparencia en cada etapa del proceso. Toda la información se gestiona digitalmente, lo que asegura completa trazabilidad en tiempo real para contratistas, direcciones y áreas involucradas. Esta visibilidad ha fortalecido la confianza en nuestras licitaciones y mejorado el control interno.

Con WISE, contratamos con mayor certeza técnica y financiera. El análisis automatizado, negociaciones electrónicas y las comparativas en tiempo real nos permiten generar ahorros económicos de al menos un 12% respecto a nuestro esquema tradicional de contratación.

La automatización total del proceso de licitación desde la invitación hasta el fallo ha transformado por completo nuestra operación. Procesos que antes nos tomaban horas, hoy se realizan en minutos. Además, la flexibilidad de WISE nos permite configurar cada licitación conforme a las particularidades de cada proyecto y documento, ya sea para catálogos base, adicionales o de ingeniería.

Uno de los aspectos más valioso es que la plataforma se adapta a nuestras necesidades, y no al revés. Y ese nivel de personalización, sumado al respaldo de un equipo comprometido, ha sido clave para maximizar su valor y consolidar una gestión mucho más estratégica, eficiente y rentable.


Marcelo Guerra
Gerente de Precios Unitarios